

## Company Navigation System CNS

### Ausschließlich der wirtschaftlich optimierte Erfolg aller Aufträge ist das Ziel aller Unternehmensleistungen

Vorher (ohne CNS)	Nachher (mit CNS)
Die im Unternehmen organisierten Geschäfts- und Verantwortungsbereiche weisen Leistungen und ihre Kosten (Kostenstellen) den Aufträgen Kostenträgern) zu	Die Leistungsbereiche des Unternehmens tragen ausschließlich im angeforderten Umfang zur Ausführung und zum wirtschaftlich definierten Erfolg aller Aufträge bei
„existente“ Kosten werden für „zugewiesene Leistungen“ auf die Aufträge verteilt	angeforderte Leistungen und dafür notwendige, definierte Kosten werden akzeptiert
jede Unternehmensabteilung geht ihren eigenen, oft nicht optimal koordinierten Weg, um eigene Leistungen und Kosten den Aufträgen zuzufügen	geplante, definierte Leistungen zu jedem Auftrag erzeugen die Erfüllung und den wirtschaftlichen, optimierten Erfolg
statt Transparenz führt jeder Unternehmensbereich selbst Regie, um sich zu behaupten. Im Verhältnis zu den Banken fehlt die schlüssige Präsentation	hohe Transparenz zu allen Kosten und Leistungen und deren Beitrag zu wirtschaftlichem Erfolg bieten die Basis, neue Finanzierungen zu generieren
Vorgaben für Produkte, für den Vertrieb, für die Mitarbeiter werden aus der „Erfahrung“ generiert	die Ziele und der Weg aller Unternehmensbereiche ergeben sich plausibel aus gemessenen Fakten